

FORMATION

« Création et lancement d'une Entreprise© : le Déclic d'Entreprendre »

Phase de préparation : accompagnement à la décision
Actions de formation dispensées aux créateurs et repreneurs d'entreprise

OBJECTIFS

Acquérir des compétences préalables au lancement de votre entreprise.
Vérifier la viabilité de l'activité.
Comprendre votre marché et l'analyse de votre clientèle cible.
Passer de l'idée de création à l'identification d'une véritable occasion d'affaires.
Comprendre l'entreprise et les différentes formes juridiques.
Développer une pensée claire et une vision stratégique.
Explorer et comprendre l'environnement d'affaires de votre projet.
Identifier votre potentiel comme vos limites, ce qui est à éviter et à privilégier
Évaluer un modèle d'affaires qui soit réalisable et réaliste.
Gagner en autonomie avec une méthodologie de présentation de votre projet.

Créer en toute sérénité : une formation issue de la pédagogie québécoise, pour travailler à son rythme, sur son propre projet, et gagner en autonomie.

Grâce à notre formation, vous analysez votre idée et vous développez votre capacité à évaluer la valeur d'un projet et à prendre les bonnes décisions !

A l'issue de la formation, vous serez en mesure d'évaluer la viabilité et l'intérêt de votre projet d'affaires pour l'amener à l'étape de la création.

PUBLIC

Tout public. Toute personne porteuse d'un projet/idée de création d'entreprise et/ou d'une activité. Les personnes en situation de handicap sont invitées à se faire connaître afin que l'on puisse les accueillir et les accompagner au mieux.

PRÉ-REQUIS

L'inscription à la formation sera validée à l'issue d'un questionnaire à remplir et d'un entretien téléphonique préalable. Disposer d'un ordinateur avec un accès internet, d'une messagerie d'envoi de courriels et de la suite Office ou équivalent (traitement de texte, ppt, tableur). Connaître les bases du traitement de texte et de recherche sur internet. Formation dispensée en langue française.

DURÉE, FORMAT ET PLANNING

Durée : 2 semaines.

30 heures de classes virtuelles synchrones avec votre formateur (10 classes virtuelles consécutives de 14h à 17h du lundi au vendredi) et **20 heures** de travail personnel en autonomie tutorée

Dates de démarrage des sessions : une session débute chaque lundi.

Classes virtuelles également possibles en soirée sur demande.

Lancement
d'une entreprise

Édition mise à jour au 13 juillet 2021

evolussance
formation - évolution & croissance

PROGRAMME

Session 1 - Comprendre votre marché

L'étude de marché et l'analyse de son environnement d'affaires
La clientèle cible et ses différents segments - Analyse de la concurrence

Session 2 - De votre idée à un potentiel d'affaires

Le plan d'affaires et le modèle d'affaires
Inscrire son offre et l'origine de l'idée de projet dans son plan d'affaires

Session 3 - Votre potentiel d'affaires en chiffres

Les différentes sources de revenus et les types de coûts
Les calculs commerciaux, calculer ses prix et ses marges
La projection des ventes et la croissance de la liste de clients

Session 4 - Analyser la rentabilité et maîtriser sa trésorerie

Les investissements, les frais fixes, le point d'équilibre, le seuil de rentabilité
Le besoin de financement, le remboursement d'un prêt, la trésorerie

Session 5 - L'entrepreneuriat et le format d'entreprise

Les différences entre entreprise individuelle et société
L'entreprise individuelle et le régime de l'autoentrepreneur
L'indépendance et la notion de risque

Session 6 - Entreprendre

Évaluation des résultats et financement du projet
La préparation de la présentation de son schéma d'activité
Définition de son projet, risques et solutions : le déclic d'entreprendre

MODALITÉS D'ACCOMPAGNEMENT

Pendant la durée de la formation, un accompagnement pédagogique et technique est assuré par l'équipe d'Evolissance Formation. En complément des Classes Virtuelles, les participants pourront échanger chaque jour de 11h à 12h & de 19h à 20h avec un formateur ou le formateur en charge du module par e-mail, téléphone ou en visioconférence.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES ET D'ÉVALUATION

Modalités pédagogiques Classes virtuelles de 12 participants - Travaux en sous-groupe - Cas pratiques et analyses sur son propre projet. Exposés avec diaporama suivis de périodes de questions/réponses - Interrogations, recherches et découvertes - Exercices pratiques

Modalités d'évaluation Exercices d'application avec restitution d'éléments de travail au formateur et retours

Suivi de l'action de formation Au fil des sessions de la formation à distance, les acquis seront évalués par des exercices d'application à effectuer et un document conducteur à constituer pour le remettre au formateur

Sanction de l'action de formation Remise d'un certificat de réalisation à la fin de la formation.

INTERVENANTS

Une formation issue de la pédagogie québécoise, pour travailler à son rythme ; et sur son propre projet.
Un accompagnement par une équipe de formateurs franco-québécois constituée d'entrepreneurs expérimentés. par
L'équipe pédagogique : nos intervenants sont des experts reconnus dans le domaine de la formation à l'entrepreneuriat et dans l'accompagnement à la création d'entreprise.

CONDITIONS TARIFAIRES

Pour l'ensemble de la formation, les coûts pédagogiques sont de 1490 € par participant. (TVA non applicable (article 261 du Code Général des Impôts).

CONTACT

Evolissance, 37 rue d'Amsterdam, 75008 Paris - courriel info@evolissance.net - Tel : 07 80 91 98 82

Inscription à cette formation via votre compte CPF ou sur le site : www.evolissance.net